



[https://www.pikon.com/de/?post\\_type=jobs&p=54011](https://www.pikon.com/de/?post_type=jobs&p=54011)

Wir sind IT-Spezialisten, betriebswirtschaftliche Berater und Change-Experten. Wir sind überzeugt davon, dass ein IT-Beratungshaus diese Expertisen vereinen muss, um komplexe Projekte erfolgreich zu meistern. Daher haben wir den einzigartigen PIKON 3-Punkt-Ansatz entwickelt, der diese drei Perspektiven in jedem Projekt zusammenführt.

Erfahre mehr über uns im [PIKON-Unternehmensfilm](#).

Wir suchen Menschen, die unsere Vision teilen.

Suchst Du einen Arbeitgeber, der Dich schätzt, Dich unterstützt und voranbringt? Willst Du in einem Team arbeiten, mit dem Du alles schaffen, Neues entwickeln und Dich verwirklichen kannst? Wünschst Du Dir einen Job, der Dir Spaß macht und Deinen Horizont erweitert? Dann bist Du bei uns richtig!

An unserem Unternehmenssitz in Saarbrücken suchen wir Dich für unser Vertriebs-Team ab sofort als

## **Vertriebsmitarbeiter:in / Account-Manager:in für IT-Beratungsleistungen im SAP-Umfeld (m/w/d)**

### **DEINE AUFGABEN**

Du bist zusammen mit unserem selbstorganisierten Vertriebsteam zuständig für die Gewinnung und Betreuung unserer nationalen und internationalen Kunden.

- Du agierst im Vertriebsteam an der Schnittstelle zwischen den einzelnen Geschäftsfeldern und dem Marketingteam.
- Du hast Freude daran, unsere erklärungsbedürftigen Softwareprodukte beim Kunden vorzustellen und die Bedürfnisse des Kunden herauszuarbeiten.
- Die folgenden Themen sprechen Dich positiv an:
  - strategische Weiterentwicklung der Geschäftsfelder
  - operativer Vertrieb, z.B. (Kalt-/Warm-)-Akquise, LEAD-Bearbeitung, Kundentermine vor Ort, Key-Account-Management
  - Digital Sales-Aktivitäten über Social Media
- Du kannst Dich für Fortschritt und IT-Technologien begeistern. Dir macht es Spaß, Dein eigenes Wissen zu erweitern und Verantwortung in einem selbstorganisierten Team zu übernehmen, um Prozesse und Abläufe weiterzuentwickeln.

Wichtig ist uns: Nimm Dich nicht nur als Verkäufer:in der Beratungsdienstleistung wahr, sondern sei Teil der Beratungsdienstleistung.

### **DEIN PROFIL**

- Du hast einen Hochschulabschluss oder eine Ausbildung und verfügst bereits über Erfahrungen im Vertrieb von IT-Beratungsleistungen,



### **Arbeitspensum**

Vollzeit

### **Start Anstellung**

Sofort

### **Dauer der Anstellung**

Permanent

### **Arbeitsort**

Kurt-Schumacher-Str. 28-30,  
DE-66130, Saarbrücken,  
Deutschland

idealerweise im SAP-Umfeld.

- Du arbeitest strukturiert und kooperativ mit Deinem Team zusammen, da Du kommunikativ und reflexionsfähig bist. Du bist offen für neue Impulse.
- Präsentationstermine mit Kunden lösen in dir erst den richtigen KICK aus. Du freust Dich auf Akquiseterminen, Remote oder vor Ort.
- Du bist in der Lage die Bedarfe unserer Kunden zu erkennen und findest passende Lösungen aus unserem Leistungsportfolio.
- Du kommunizierst mit unseren internationalen Kunden und Kolleg:innen fließend in Englisch.
- Du bringst die Flexibilität mit, bei Bedarf auch Kundentermine vor Ort wahrzunehmen.

## WIR BIETEN DIR

- Anspruchsvolle Aufgaben mit sehr guten Entfaltungsmöglichkeiten durch ein aufgeschlossenes Team mit flachen Hierarchien in einem vertrauensvollen Umfeld.
- Einen strukturierten Einstieg in die Welt des Vertriebs von Beratungsdienstleistungen, angepasst auf deinen aktuellen Stand und deine bisherige Erfahrung.
- Chancen zur Weiterentwicklung durch monatliche Forschungstage und Fachvorträge, sowie Schulungen und Trainings.
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit Zusatzleistungen, wie z.B. eine betriebliche Altersvorsorge, Gutscheinkarten und ein gelebtes Gesundheitsmanagement.
- Flexible Arbeitszeitmodelle mit Vertrauensarbeitszeit, Homeoffice und der Möglichkeit zur Teamarbeit im Co-Working-Space.
- UND: freitags beginnt um 13 Uhr das Wochenende!

Unser Unternehmensfilm gibt Dir einen ersten Eindruck über das, wofür PIKON steht und wer die Menschen dahinter sind. Per Klick auf das Bild wirst du direkt zu YouTube geleitet:



Dir macht es Freude, Teil eines Unternehmens mit einer einzigartigen Kultur zu sein, in dem nicht nur Kompetenz, sondern auch Menschlichkeit wichtig ist? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung. Nutze hierzu bitte unser Online-Formular über den Button „JETZT BEWERBEN“ in der rechten Seitenleiste.

Solltest Du Deine Bewerbung via E-Mail an [bewerbung@pikon.com](mailto:bewerbung@pikon.com) schicken wollen, bitten wir Dich, die Betreffzeile immer mit „Bewerbung:“ beginnen zu lassen. Dann passiert Deine Nachricht unsere eingerichteten Sicherheitsschleusen.

Wir freuen uns auf Dich!

## KONTAKT

### **Robin Christ**

Interne Organisation und Recruiting

Tel.: +49 (0)681 379 62 – 181

Mobil: +49 (0)173 / 62 85 824

eMail: [robin.christ@pikon.com](mailto:robin.christ@pikon.com)